

(FIN) Tlc: Vuetel Italia punta a 100 mln ricavi, la Borsa all'orizzonte

Azienda fondata da Ottati, ex capo di Confindustria Assafrica (Il Sole 24 Ore Radiocor) - Roma, 24 giu - Cento milioni di ricavi previsti nel 2014 (dai 61 milioni del 2013), espansione in Libia ed Egitto, nonché rafforzamento delle partnership commerciali con Cina e India. Sono i progetti che racconta a Radiocor Giovanni Ottati, fondatore e ceo di Vuetel Italia, azienda da 50 dipendenti che offre servizi di terminazione del traffico telefonico e lavora, attraverso un network internazionale, con Tunisia, Burkina Faso e Benin. All'orizzonte, per finanziare la crescita e gli ingenti investimenti previsti, compresa la costruzione di una propria rete infrastrutturale, Vuetel punta allo sbarco in Borsa: "Abbiamo previsto la quotazione tra il 2017 e il 2018. Non abbiamo ancora deciso la piazza finanziaria, potrebbe essere Milano, Londra o Parigi". Il 2013 si è chiuso con il primo utile di 24.383 euro; nel primo trimestre del 2014 il gruppo ha conteggiato un profitto ante imposte di 280mila euro e ricavi per 18 milioni. Giovanni Ottati, una carriera ventennale in Telecom Italia Sparkle dov'è andato via nel 2008, è stato anche presidente di Confindustria Assafrica e Mediterraneo. Forte della sua esperienza nei Paesi del Golfo, Hong Kong e in quelli del Mediterraneo, nel 2009 ha dato vita, con un piccolo investimento iniziale, a Vuetel Italia. Sim (RADIOCOR) 24-06-14 16:17:56 (0416) 5 NNNN

Interview Giovanni Ottati Radio24hr June 24

(FIN) Telecommunication: VueTel Italia estimates to reach earnings for 100 million Euros, Stock exchange in view

Company founded by Mr. Ottati, former manager of “Confindustria” Assafrica (as quoted by Radiocor of Il Sole 24 Ore)—Rome, June 24, 2014—Earnings for one hundred million Euros expected in 2014 (versus the 61 million earned in 2013), expansion in Libya and Egypt, as well as the strengthening of the commercial partnerships with China and India. These are the projects brought up during the interview at Radiocor, by Giovanni Ottati, founder and CEO of VueTel Italia, a company having 50 employees, offering telephone call termination services with Tunisia, Burkina Faso, and Benin, via an international network. In the near future, in order to finance the growth and the significant increase in investments, which also includes the construction of a personal infrastructural network, VueTel is planning to enter the Stock exchange market: “We have anticipated a stock exchange listing between 2017 and 2018. We still haven’t decided the market place, it could be in Milan, London or Paris”. 2013 closed up with earnings for 24.383 Euros; during the first trimester of 2014 the Group saw profits—before interest and taxes—for 280 thousand Euros and revenues worth 18 million! Giovanni Ottati, boasting a 20-year career with Telecom Italia Sparkle (having left in 2008), was also CEO of Confindustria Assafrica and Mediterranean. Boosting an extraordinary experience in Gulf States, Hong Kong, and Mediterranean countries, Mr. Ottati gave life to VueTel Italia, thanks also to a small initial investment, in 2009.

Source: Sim (RADIOCOR) 24 June 2014, at 16:17:56 (0416) 5 NNNN

(FIN) Tlc: Vuetel Italia punta a 100 mln ricavi, la Borsa all'orizzonte -2-

(Il Sole 24 Ore Radiocor) - Roma, 24 giu - Vuetel, inizialmente una srl, si e' da subito concentrata sui servizi di transito voce diretti alle comunita' straniere che vivono all'estero, soprattutto "quelle comunita' che costruiscono un ponte sul Mediterraneo tra il Continente africano e l'Europa". La direzione generale dell'azienda e' a Roma ma il gruppo ha sedi a Tunisi, in Burkina Faso e in Benin. "Abbiamo scelto - spiega Ottati - di puntare non sul low cost, ma sui servizi di alta qualita', avendo investito sulle tecnologie piu' costose". La fornitura dei servizi poggera' a breve su tre assi, tre centri di commutazione del traffico: "uno a Londra, uno a Parigi e da settembre - aggiunge il fondatore di Vuetel - sara' attivo anche quello di New York". In Italia l'unico cliente di Vuetel e' Vodafone Italia consentendo ai clienti dell'operatore, spiega Ottati, di comunicare con i Paesi del Mediterraneo e dell'Africa Subsahariana. Vuetel, nel settore dei servizi di tlc internazionali e', sottolinea ancora il ceo, "la seconda azienda italiana", dopo Telecom. Per il futuro il gruppo conta di espandersi nei mercati di Libia e dell'Egitto. "Nonostante la Primavera araba - spiega Ottati - non ho perso i contatti con la Libia. Dobbiamo crescere nel Mediterraneo e nell'Africa subsahariana. Ma non abbandoniamo India e Cina dove abbiamo gia' partnership commerciali". E proprio per finanziare questi investimenti Vuetel pensa allo sbarco in Borsa. Sim (RADIOCOR) 24-06-14 16:40:07 (0429) 5 NNNN

(FIN) Telecommunication: VueTel Italia estimates to reach earnings for 100 million Euros, Stock exchange in view -2-

(Il Sole 24 Ore, Radiocor)—Rome, June 24, 2014—VueTel, which was initially an Ltd company, started operating immediately on services of voice transit, mainly focusing on foreign communities living abroad, “those communities that build a sort of bridge on the Mediterranean between the African Continent and Europe”. The general management of the company is located in Rome, but it also has branches in Tunis, Burkina Faso and in Benin. “We have chosen—explains Mr. Ottati—to provide high quality services, and not low cost ones, since we have made investments on extremely expensive technology”. In the near future, the supplying of these services will lean on three axis, three centers of traffic commuting: “one in London, one in Paris, and, starting from September—added the founder of VueTel—there will also be one in New York”. In Italy, the only client of VueTel is Vodafone Italia, allowing the customers of the operator, explains Giovanni, to communicate with the countries of the Mediterranean and Sub-Saharan Africa. In the sector of international telecommunication services, VueTel—underlines the CEO—“is the second most important Italian company”, after Telecom. In the future, the group is planning to expand on the Libyan and Egyptian markets. “Even with the existence of the Arab Spring—points out G. Ottati—I haven’t stopped our contacts with Libya. We have to continue growing in the Mediterranean and in Sub-Sahara Africa, and have no intention whatsoever to walk out on India and China, where we already have commercial partnerships”. In order to fund these new investments, VueTel has thought of entering the Stock exchange market. Source: Sim (RADIOCOR) June 24, 2014, 16:40:07 (0429) 5 NNNN