

<http://www.ilgiornaledellazio.it/vuetel-sale-del-20-e-si-consolida-come-operatore-di-servizi-dati-e-infrastrutture-di-telecomunicazioni-nel-bacino-del-mediterraneo-e-africa-sub-sahariana/>

## VueTel sale del 20% e si consolida come Operatore di servizi dati e infrastrutture di telecomunicazioni nel bacino del Mediterraneo e Africa Sub – Sahariana



# Il Giornale del Lazio

news, cultura, politica, sport e molto altro

## VueTel sale del 20% e si consolida come Operatore di servizi dati e infrastrutture di telecomunicazioni nel bacino del Mediterraneo e Africa Sub – Sahariana



VueTel, gruppo italiano di servizi di telecomunicazioni che opera nel mercato dei servizi wholesale internazionali voce e dati, chiude il 2016 con ricavi per 130 milioni di euro, in crescita del 20% rispetto ai 106 milioni ottenuti l'anno precedente. L'Ebitda aumenta notevolmente passando da 1.3 milioni a 2.2 milioni di euro, in crescita del 70% rispetto al 2015. La posizione finanziaria netta del gruppo si attesta a 4 milioni di euro, in crescita del 187% rispetto agli 1.5 milioni dell'anno precedente. Il volume dei contratti che VueTel ha stipulato in Nord Africa nel settore del project management e del consulting ad oggi raggiunge i 7 milioni di euro. “Il piano strategico per il prossimo triennio porterà a una significativa trasformazione della società da operatore di servizi di telecomunicazioni internazionali di fonia a operatore di servizi dati e infrastrutture di telecomunicazioni nel bacino del Mediterraneo e Africa Sub-sahariana – commenta Giovanni Ottati, Ceo di VueTel – A fronte di un consolidamento generale della nostra infrastruttura dati finalizzata a fornire nuovi

VueTel, gruppo italiano di servizi di telecomunicazioni che opera nel mercato dei servizi wholesale internazionali voce e dati, chiude il 2016 con ricavi per 130 milioni di euro, in crescita del 20% rispetto ai 106 milioni ottenuti l'anno precedente. L'Ebitda aumenta notevolmente passando da 1.3 milioni a 2.2 milioni di euro, in crescita del 70% rispetto al 2015. La posizione finanziaria netta del gruppo si attesta a 4 milioni di euro, in crescita del 187% rispetto agli 1.5 milioni dell'anno precedente. Il volume dei contratti che VueTel ha stipulato in Nord Africa nel settore del project management e del consulting ad oggi raggiunge i 7 milioni di euro. “Il piano strategico per il prossimo triennio porterà a una significativa trasformazione della società da operatore di servizi di telecomunicazioni internazionali di fonia a operatore di servizi dati e infrastrutture di telecomunicazioni nel bacino del Mediterraneo e Africa Sub-sahariana – commenta Giovanni Ottati, Ceo di VueTel – A fronte di un consolidamento generale della nostra infrastruttura dati finalizzata a fornire nuovi servizi, la vision strategica di VueTel è quella di diventare il partner tecnologico infrastrutturale ideale per gli operatori TLC, ICT e per le aziende nell'area sud del Mediterraneo”. VueTel ha inoltre recentemente sottoscritto una membership con LINX (London Internet eXchange), una delle più grandi realtà mondiali per quanto riguarda i servizi di peering. L'accordo ha lo scopo di sviluppare le interconnessioni pubbliche con i più importanti fornitori di servizi e di contenuti. Sempre nell'ottica di migliorare la qualità delle rotte, l'azienda ha anche stipulato un contratto di peering privato con Google. “Tra i fornitori di contenuti, al momento Google è il

più importante – continua Ottati – Il canale diretto con Google fa sì infatti che i contenuti e servizi siano più velocemente e facilmente fruibili dai nostri utenti”. VueTel - Voice Network Il gruppo VueTel è presente con la sua rete a Londra e Parigi, cluster geografico per TDM e VoIP, e a New York con un singolo nodo full VoIP completamente ridonato con il cluster europeo. VueTel - Data Network Il backbone collega in modalità protetta ad anello i più importanti centri di connettività tra l’Europa e l’Africa: Londra, Parigi, Francoforte e Milano, oltre a Marsiglia e Lisbona, punti strategici di arrivo di cavi sottomarini dall’Africa, dal Middle-East e dalle Americhe. I servizi dati internazionali puntano ad aumentare la connettività del continente africano e del bacino del Mediterraneo. L’offerta per il mercato business include servizi Internet e di connettività per la realizzazione di reti dedicate e VPN. La rete dati garantisce performance di qualità e latenza del segnale grazie all’utilizzo di tecnologie di rete ed accesso di ultima generazione, a un backbone ad alta capacità totalmente ridonato e a nodi che collegano le principali landing station dei cavi sottomarini con le reti terrestri in fibra ottica. Il backbone collega in modalità protetta ad anello quelli che sono i più importanti centri di connettività tra l’Europa e l’Africa: Londra, Parigi, Francoforte e Milano, oltre a Marsiglia e Lisbona, punti strategici di arrivo di cavi sottomarini dall’Africa, dal Middle-East e dalle Americhe.